

FACULTAD
DE CIENCIAS
ECONÓMICAS



Córdoba, 31 JUL 2017

VISTO:

Lo dispuesto por el reglamento del SISTEMA DE FORMACIÓN Y PERFECCIONAMIENTO DOCENTE DE LA FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, que figura como Anexo de la Resolución N° 2992/96;

Y CONSIDERANDO:

Que el Mgter. Marcelo Capello docente del Departamento de Economía y Finanzas, propone la realización del curso "Dinámica de las Firmas Exportadoras: Teoría y Evidencia";

Que los miembros del Comité Académico han evaluado la propuesta del curso asignándole los créditos y nivel correspondientes, de acuerdo a lo dispuesto por la citada normativa;

Que la Secretaría de Asuntos Académicos de esta Facultad considera conveniente formalizar la aceptación y caracterización por parte del Comité Académico;

Que de acuerdo a lo previsto en los Arts. 1º, inc. o) y 2º de la Resolución N° 907/88, es facultad del Decano resolver estos temas debiendo dar cuenta al Honorable Consejo Directivo; por ello,

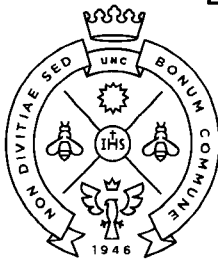
LA VICEDECANA DE LA FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
RESUELVE:

Art. 1º.- Aprobar la propuesta del Taller de Capacitación Docente integrante del SISTEMA DE FORMACIÓN Y PERFECCIONAMIENTO DOCENTE denominado: "Dinámica de las Firmas Exportadoras: Teoría y Evidencia", que se incorpora como anexo.

Art. 2º.- Comuníquese, dése cuenta al H. Consejo Directivo y archívese.


GRACIELA FACUNDO QUIROGA MARTINEZ
Secretaría Técnica
Facultad de Ciencias Económicas


Dra. MARÍA LUISA RECALDE
VICE-DECANA
Facultad de Ciencias Económicas



FACULTAD
DE CIENCIAS
ECONÓMICAS



UNC

Universidad
Nacional
de Córdoba

ANEXO – RESOLUCION DECANAL N°

Curso: “Dinámica de las Firmas Exportadoras: Teoría y Evidencia”

Docentes: Mgter. Marcelo Capello

Docente a cargo de dictado: David Kohn*

Objetivo general

Este es un curso de tópicos de comercio Internacional. En particular, vamos a estudiar la decisión de exportación de las firmas y sus efectos en las principales variables macroeconómicas (exportaciones, inversión, PIB), evaluando lo que dice la evidencia empírica al respecto y repasando avances teóricos recientes en el uso de modelos teóricos cuantitativos con firmas heterogéneas. Entre los distintos obstáculos que enfrentan las firmas al decidir exportar, nos enfocaremos especialmente en las restricciones en el acceso al crédito y en el estudio de su efecto en la dinámica exportadora de las firmas.

El curso se complementa con la reunión anual CORE 2017, a realizarse en la Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, los días 17 y 18 de Agosto.

Fecha estimativa de dictado

- Miércoles 16 de Agosto de 2017 - 14 a 20 hs.
- Jueves 17 de Agosto de 2017 - 09 a 13 hs.

Categorización

Nivel intermedio.

Metodología de Trabajo

El curso se desarrollará en una reunión presencial de 6 horas reloj, en las que se repasarán algunos de los avances recientes en comercio internacional referidos a la evidencia y modelización de la decisión de exportación de las firmas y sus efectos macroeconómicos. Se promoverá la interrelación y participación activa de los participantes. Para un mejor cumplimiento de esta dinámica, se recomienda la lectura de la bibliografía referida al curso. Se complementará con la participación de los inscriptos en las disertaciones sobre exportaciones y comercio internacional que se desarrollarán en el seminario CORE, el 17 de agosto de 2017 en la FCE UNC.

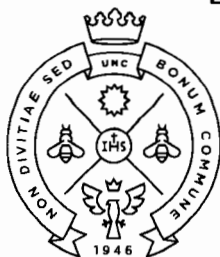
Resumen de contenidos a desarrollar

Módulo 1: los países no exportan, las firmas lo hacen. Modelos con firmas heterogéneas.

En este módulo, repasamos la evidencia empírica sobre las principales características que distinguen a las firmas exportadoras de aquellas que solo venden en el mercado doméstico y ponemos en contexto las contribuciones teóricas recientes de modelos con firmas heterogéneas.

*Ph.D.en Economía, New York University. Licenciado en Economía, Universidad Nacional de Córdoba. Docente e Investigador, Pontificia Universidad Católica de Chile. Contacto: davidkohn@uc.cl. URL: <https://sites.google.com/site/davidkohn16/>

1. Evidencia empírica sobre la heterogeneidad de las firmas y la decisión de exportar.



FACULTAD
DE CIENCIAS
ECONÓMICAS



1. Evidencia empírica sobre la heterogeneidad de las firmas y la decisión de exportar.

- Exceptional exporter performance: cause, effect, or both? Bernard and Jensen (1999).
- Firms in International Trade. Bernard, Jensen, Redding and Schott (2007).
- The Empirics of Firm Heterogeneity and International Trade. Bernard, Jensen, Redding and Schott (2012).

2. Modelos de firmas heterogéneas y la decisión de exportar: Melitz (2003).

- The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity. Melitz (2003).
- Distorted Gravity: The Intensive and Extensive Margins of International Trade. Chaney (2008).

Módulo 2: la decisión de exportar y costos hundidos. Barreras a la entrada de exportadores y dinámica exportadora.

Vamos a comenzar cubriendo la evidencia sobre los costos hundidos en los que deben incurrir las firmas al decidir exportar y las principales teorías detrás de estos costos. Luego, vamos a explorar explicaciones alternativas para la dinámica de las firmas exportadoras: Fricciones financieras, aprendizaje, y otros costos de expandirse a nuevos mercados.

- The Decision to Export in Colombia: An Empirical Model of Entry with Sunk Costs. Roberts and Tybout (1997).
- Market Entry Costs, Producer Heterogeneity and Export Dynamics. Das, Roberts and Tybout (2007).
- Why Some Firms Export. Bernard and Jensen (2004).
- Establishment Heterogeneity, Exporter Dynamics, and the Effects of Trade Liberalization. Alessandria and Choi (2014).
- New Exporter Dynamics. Ruhl and Willis (2017).

Módulo 3: Fricciones financieras: Efectos en la dinámica exportadora y en exportaciones agregadas.

En este módulo, exploraremos las consecuencias de las restricciones en el acceso al crédito por las firmas en sus decisiones de producción y exportación. También investigaremos los efectos agregados de las restricciones financieras en equilibrio general.

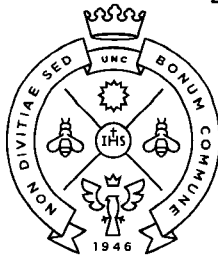
- Credit Constraints, Heterogeneous Firms, and International Trade. Manova (2013).
- Financial Frictions and New Exporter Dynamics. Kohn, Leibovici and Szcup (2016).
- Financial Development and International Trade. Leibovici (2016).
- Financial Frictions and Export Dynamics in large Devaluations. Kohn, Leibovici and Szcup (2017).

Condiciones de aprobación y evaluación

Para la aprobación del Curso se requiere la presencia al 80% de las horas previstas y se tomará en cuenta el desempeño del participante en el desarrollo del curso. También se exigirá la aprobación de un examen domiciliario individual que deberá entregarse en un plazo máximo de 7 (siete) días, a contar desde la finalización del cursado.

Referencias

Alessandria, G., and H. Choi (2014): "Establishment heterogeneity, exporter dynamics, and the effects of trade liberalization", Journal of International Economics, 94(2), 207-223.



FACULTAD
DE CIENCIAS
ECONÓMICAS



Bernard, A. B., and J. B. Jensen (1999): "Exceptional Exporter Performance: Cause, Effect, or Both?". *Journal of International Economics*, 47(1), 1-25.

Bernard, A. B., and J. B. Jensen (2004): "Why Some Firms Export," *Review of Economics and Statistics*, 86(2), 561-569.

Bernard, A. B., J. B. Jensen, S. J. Redding, and P. K. Schott (2007): "Firms in International Trade," *Journal of Economic Perspectives*, 21(3), 105-130.

Bernard, A. B., J. B. Jensen, S.J. Redding, and P. K. Schott (2012): "The Empirics of Firm Heterogeneity and International Trade," *Annual Review of Economics*, 4, 283-313.

Chaney, T. (2008): "Distorted Gravity: The Intensive and Extensive Margins of International Trade", *American Economic Review*, 98(4), 1707-1721.

Das, S., M.J. Roberts, and J.R. Tybout (2007): "Market Entry Costs, Producer Heterogeneity, and Export Dynamics", *Econometrica*, 75(3).

Kohn, D., F. Leibovici, and M. Szkup (2017): "Financial Frictions and New Exporter Dynamics", *International Economic Review*, 57(2), 453-486.

Kohn, D. F. Leibovici, and M. Szkup (2017): "Financial Frictions and Export Dynamics in Large Devaluations," Working Paper.

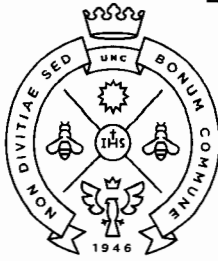
Leibovici, F. (2016): "Financial Development and International Trade," Working Paper. R&R at *Journal of Political Economy*.

Manova, K. (2013): "Credit Constraints, Heterogeneous Firms, and International Trade," *Review of Economic Studies*, 80(2), 711-744.

Melitz, M. J. (2003): "The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity", *Econometrica* 71(6), 1695-1725.

Roberts, M.J., and J.R. Tybout (1997): "The Decision to Export in Colombia: An Empirical Model of Entry with Sunk Costs," *American Economic Review*, 87(4).

Ruhl, K. J., and J. L. Willis (2017): "New Exporter Dynamics/" Working Paper. Accepted at *International Economic Review*.



FACULTAD
DE CIENCIAS
ECONÓMICAS



Cuadro Sintético del Anexo

<u>Nombre del Curso</u>	<u>Profesores a cargo</u>	<u>Nivel</u>	<u>Créditos</u>
Curso: "Dinámica de las Firmas Exportadoras: Teoría y Evidencia"	Mgter. Marcelo Capello Docente a cargo de dictado: David Kohn (Pontificia Universidad Católica de Chile)	Intermedio	1

Handwritten signature